



Meine Zukunft ist  
perfekt getaktet.  
Genau wie unsere  
Logistik-Lösungen.

*Bewegen, damit sich was bewegt.*

## Sales Manager (d/w/m)

Wir bewegen Großes und sind selbst ständig in Bewegung. Damit das so bleibt, suchen wir Dich. Gemeinsam machen wir Europas führendes Unternehmen für Waggonvermietung und innovative Logistiklösungen noch erfolgreicher.

Für unseren Geschäftsbereich Schienenlogistik am Standort **Hamburg** oder **Bad Homburg bei Frankfurt am Main** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Dich als **Sales Manager (d/w/m)**.

### Deine Aufgaben:

- Betreuung von Bestands- und potenziellen Neukunden (d/w/m) unter Berücksichtigung der strategischen Ziele im deutschen Markt
- Vermarktung des gesamten Dienstleistungsportfolios der VTG Europe
- Ansprechperson bei allen kommerziellen und grundlegend technischen Themen für Kunden (d/w/m)
- Enge Abstimmung mit dem Asset Segment Bulk z. B. im Bereich der Produktentwicklung, im Vertriebsinnendienst und in den zuständigen operativen Einheiten
- Eigenverantwortliche Anfragen- und Angebotsbearbeitung unter Beachtung der gültigen Prozesse
- Vorbereitung und Führung von Vertragsverhandlungen in enger Zusammenarbeit und Abstimmung mit dem Vertriebsinnendienst und der Abteilung Operations
- Analyse von Markt-, Branchen- und Kundenentwicklungen
- Erstellung eines detaillierten jährlichen Budgets auf Kundenebene unter Einhaltung der Managementvorgaben
- Sicherstellung der Kundenzufriedenheit

### Dein Profil:

- Abgeschlossenes, fachrelevantes Studium (Betriebswirtschaftslehre) oder eine vergleichbare Ausbildung
- Relevante Berufserfahrung im Eisenbahnsektor
- Einschlägige Vertriebs Erfahrung sowie Kenntnisse und Erfahrungen mit Kunden (d/w/m) aus dem Bereich Steel, Disposal oder Konsumgüter von Vorteil
- Motivation sowie eigenverantwortliche und teamorientierte Arbeitsweise
- Kunden- und Lösungsorientierung
- Präsentations- und Kommunikationsvermögen
- Sehr gute Microsoft-Office-Kenntnisse
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Wir bieten Dir:

- Flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten (bis zu 60 % der wöchentlichen Arbeitszeit) für eine gute Work-Life-Balance
- Ein attraktives Vergütungspaket
- Ein vielfältiges Weiterbildungsangebot zur fachlichen und persönlichen Entwicklung
- Zusatzleistungen wie beispielsweise Essenszuschuss, Unfallversicherung, Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, sozialer Service (z.B. individuelle Beratung rund um die Pflege von Angehörigen und die Betreuung von Kindern, psychosoziale Beratung)
- Zuschuss zum Deutschland-Ticket und JobRad
- Ein attraktives Mitarbeiterempfehlungsprogramm
- Angebote zur Gesundheitsförderung wie beispielsweise Gripeschutzimpfung, Rückentherapie, Hautscreening

### Kontakt:

Lust auf Aufgaben, die bewegen? Gestalte mit uns gemeinsam die Zukunft der VTG und erlebe spannende Herausforderungen und echtes Miteinander in motivierten Teams. Wir freuen uns auf Dein Know-how und Deine Begeisterung!

[Hier bewerben >](#)